DIAGNÓSTICO Y FINANCIACIÓN DE LA INNOVACIÓN

En un mercado tan competitivo como el actual cualquier ventaja -por pequeña que sea- puede marcar la diferencia entre el éxito o el fracaso de un proyecto empresarial.

Por este motivo, la Cámara de Comercio de Bilbao ha puesto en marcha este **servicio** de diagnóstico y financiación de la innovación, que se encargará de **identificar las oportunidades de innovación** que puedan existir en su negocio, y de **buscar y tramitar las subvenciones necesarias** para llevarlas a cabo.

¿Y yo también podré incrementar los beneficios de mi negocio gracias a la innovación?

Innovar no está sólo al alcance las grandes compañías. Cualquier negocio, con independencia del tamaño que tenga, dispone de un amplio margen de mejora gracias a la innovación en sus procesos productivos, en la atención a clientes o, simplemente, en la forma de hacer la contabilidad.

Algunos casos recientes:

Comercio minorista de muebles

Esta pequeña empresa familiar de nuestro entorno ha conseguido un eficiente desarrollo comercial gracias a la innovación en todo lo relacionado con el proceso de venta: incorporación de su catálogo a Internet con posibilidad de compra y pago on-line, alta en los principales buscadores, elaboración de un manual personalizado de técnicas de venta y atención a clientes, etc.

Centro de enseñanza de idiomas

Tras realizar la Agenda de Innovación, esta empresa especializada en el aprendizaje de idiomas identificó un total de 13 posibles proyectos de innovación. En concreto, destacan la creación de un modelo de enseñanza on-line, diferente y fácil de usar, basado en una comunidad virtual de aprendizaje, y un sistema de chat vía web para la atención al alumnado.

Fabricante de material para la construcción

Esta empresa, dedicada a la fabricación de elementos de hormigón, ha utilizado la innovación -integrándose en uno de los programas promovidos por la SPRI (Sociedad para la Promoción y Reconversión Industrial)- para definir su nueva posición frente a la competencia, apostando por la apertura hacia nuevos mercados y una organización interna más ágil, que le está permitiendo responder, con mayor rapidez, a los cambios de mercado.

1 DIAGNÓSTICO GRATUITO

¿Hacia dónde debo orientar la innovación en mi negocio?
¿Cómo puedo saber si estoy innovando en mi empresa?
¿Tengo definido un plan de innovación?

Este servicio de la Cámara de Comercio le ayudará a responder a todas estas preguntas, identificando la innovación en los proyectos que actualmente tenga en curso y reconociendo nuevas oportunidades de innovación.

2 FINANCIACIÓN

- **Gestión de Ayudas y Subvenciones**

Nos encargamos de realizar todos los trámites necesarios para acceder a las subvenciones:

1- Elaborar la memoria técnica y económica.
2- Preparar la documentación.
3- Presentar la solicitud correspondiente, seguimiento y defensa del expediente.
4- Gestionar el cobro.

Además, puede elegir si desea que colaboremos...

a) Como un servicio de consultas puntuales sobre proyectos de innovación.
b) Como un servicio integral en el ámbito de la gestón de subvenciones relacionadas con la innovación.

- **Deducciones Fiscales**

Si su empresa decide hacer un proyecto de I+D+iT puede aplicar unas deducciones sobre la cuota del Impuesto sobre Sociedades de forma que los gastos derivados de la puesta en marcha de dicha acción se reducen considerablemente.

Metodología de trabajo

- Cuantificación del gasto deducible.
- Desarrollo de la memoria técnica y económica.
- Presentación a los organismos pertinentes.
- Seguimiento de los trámites.

Si quiere que su empresa sea más competitiva,

la Cámara se lo pone fácil

Para solicitar más información:

94 470 65 00

www.camarabilbao.com

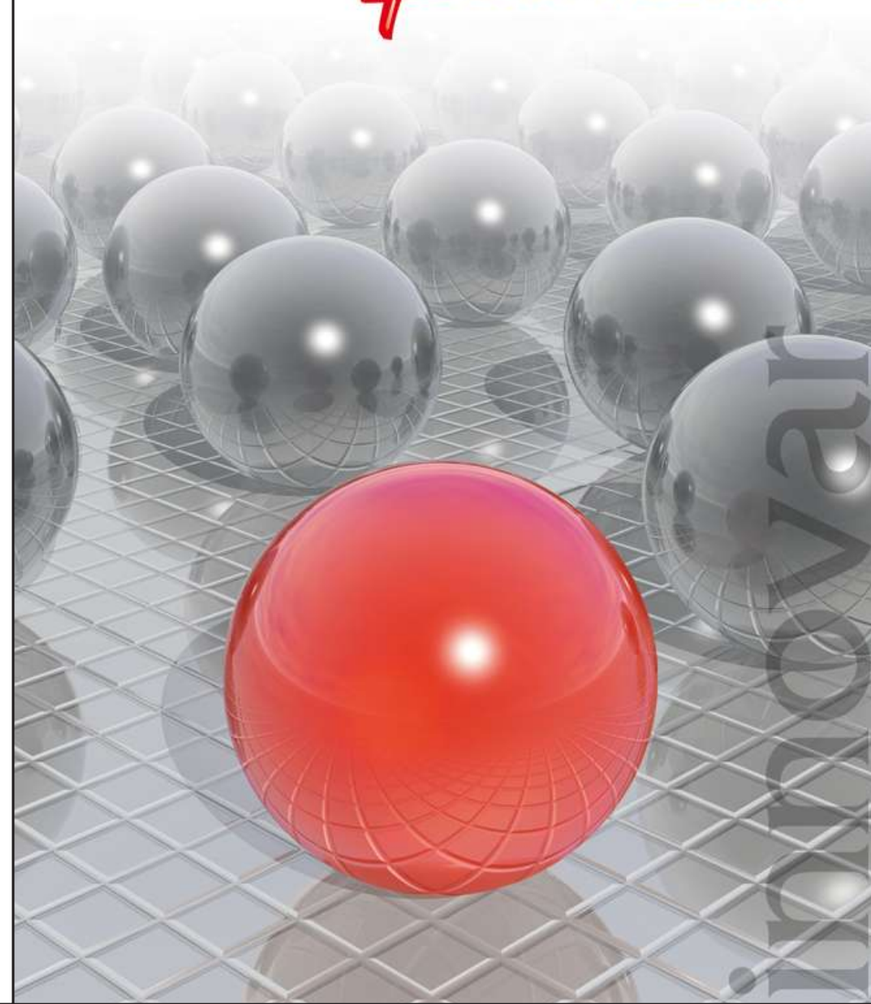
ventanilla.empresarial@camarabilbao.com

BILBOKO MERKATARITZA GANBERA — CÁMARA DE COMERCIO DE BILBAO

BILBOKO MERKATARITZA GANBERA — CÁMARA DE COMERCIO DE BILBAO

Bizkaiko enpresentzat

errazagoa da + berritzea



BERRIKUNTZAREN DIAGNOSTIKOA ETA FINANTZAKETA

Gaur egungoa bezalako merkatu lehiakor batean, edozein abantailak (txikia izanik ere) marka dezake enpresa proiektu baten arrakastaren edo porrotaren arteko aldea.

Horregatik, Bilboko Merkataritza Ganberak berrikuntza diagnostikatu eta finantzatzeko **zerbitzua** abiarazi du, zure negozioaren **berrikuntza-aukerak identifikatzeko**, eta horiek gauzatzeko **beharrezko diru-laguntzak bilatu eta tramitatzeko**.

Nik ere lor dezaket nire enpresako irabaziak handitzea berrikuntzaren bidez?

Berritzea ez da soilik konpainia handien kontua. Edozein negoziok, bere tamaina gorabehera, hobetzeko aukera handia du, ekoizpen prozesuetan, bezeroarekiko arretan edo kontabilitatea eramateko moduan berritzen badu.

Hona hemen kasu berri batzuk:

Altzairuen merkataritza txikizkaria

Familia-enpresa txiki honek garapen komertzial eraginkorra lortu du, salmenta prozesuarekin loturiko guztian berritu baitu: bere katalogoa Interneten jarri eta online erosi eta ordaintzeko aukera eskaintzen du, bilatzaile nagusietan alta eman du, bezeroarekiko arreta eta salmentako tekniken eskuliburu pertsonalizatu bat egin du...

Hizkuntzak irakasteko zentroa

Berrikuntza Agenda egin ondoren, hizkuntzen ikaskuntzan espezializatuta dagoen enpresa honek 13 berrikuntza proiektu identifikatu ditu. Horietatik hauek nabarmentzen dira: ikaskuntzako komunitate birtual batean oinarrituta dagoen eta erabiltzeko erraza den onlineko irakaskuntza eredu bat sortzea eta ikasleari arreta eskaintzeko web bidezko txat sistema bat ezartzea.

Eraikuntzarako materialen fabrikanteak

Enpresa honek hormigoizko elementuak fabrikatzen ditu eta SPRIk (Industriaren Sustapen eta Eraldaketarako Baltzuak) sustatutako programa baten laguntzaz, berrikuntza erabili du lehiaren aurrean hobeto posizionatzeko. Merkatu berrietara ireki da, barne antolakuntza arinago baten aldeko apustua egin du eta horrela, merkatuaren aldaketei azkarrago erantzutea lortu du.

1 DOAKO DIAGNOSTIKOA

Norantz bideratu behar dut berrikuntza nire negozioan? Nola jakin dezaket berritzen ari naizen ala ez? Ba al dut berrikuntza planik?

Bilboko Merkataritza Ganberako zerbitzu honek galdera horiei guztiei erantzuten lagunduko dizu, berrikuntzak identifikatuz dagoeneko abiarazita dauzkazun proiektuetan eta berrikuntzako aukera berriak antzemanez.

2 FINANTZAKETA

- **Laguntzen eta diru-laguntzen kudeaketa**

Diru-laguntzak eskuratzeko egin behar diren tramite guztiez arduratzen gara:

1- Memoria teknikoa eta ekonomikoa egitea.
2- Dokumentazioa prestatzea.
3- Dagokion eskabidea aurkeztu, jarraipena egin eta espedientea defendatzea.
4- Kobrantza kudeatzea.

Gainera, bi aukera dituzu...

a) Berrikuntza proiektuei buruzko kontsulta puntualen zerbitzua.
b) Berrikuntzarekin lotutako diru-laguntzen kudeaketaren zerbitzu integrala.

- **Kenkari fiskalak**

Zure enpresa I+G+bT-ko proiektu bat gauzatzen ari bada, kenkari batzuk aplika dakizkioke sozietateen gaineko zergaren kuotan, horrela, nabarmen murrizten da ekintza hori abian jartzerakoan izandako gastuak.

Lan metodologia

- Gastu kengarria kuantifikatzea.
- Memoria teknikoa eta ekonomikoa egitea.
- Dagozkien erakundeei aurkeztea.
- Tramiteen jarraipena egitea.

Zure enpresa lehiakorrago bilaka dadin nahi baduzu,

Ganberak erraz jartzen dizu

Informazio gehiago:

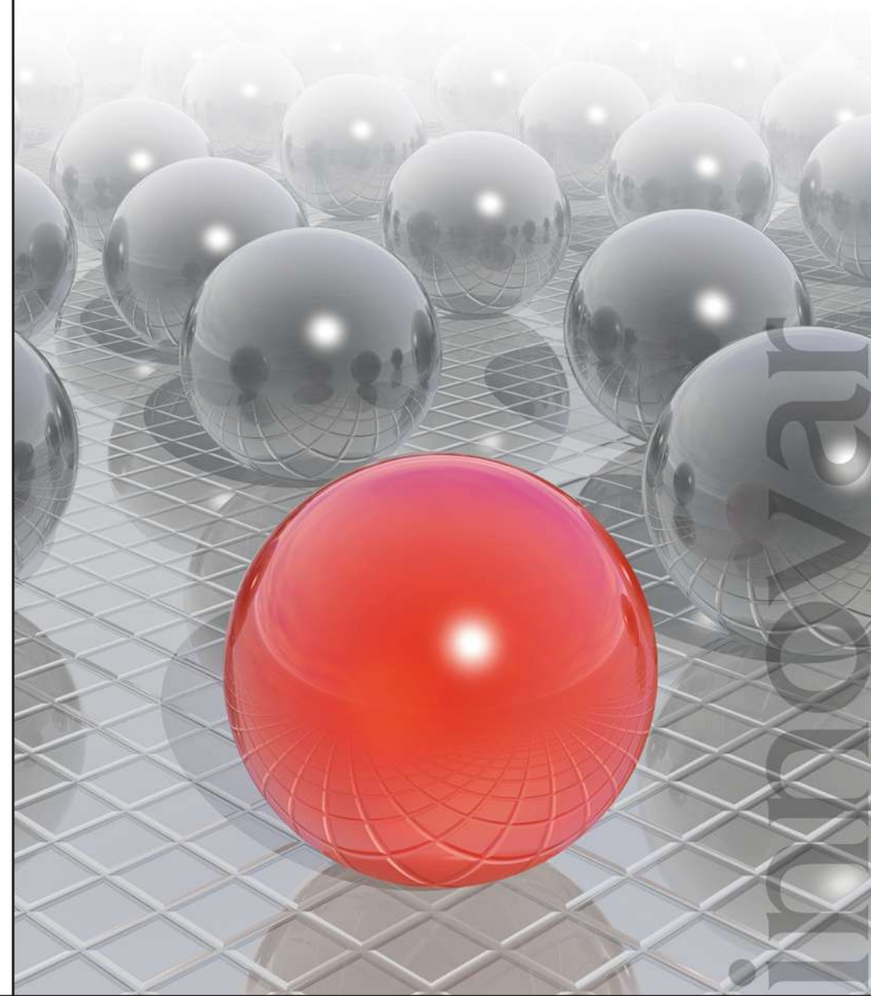
94 470 65 00

www.camarabilbao.com

ventanilla.empresarial@camarabilbao.com

BILBOKO MERKATARITZA GANBERA
CÁMARA DE COMERCIO DE BILBAO

BILBOKO MERKATARITZA GANBERA
CÁMARA DE COMERCIO DE BILBAO

Para las empresas de Bizkaia

innovar es + fácil